



FAHRZEUGELEKTRIK PIRNA GMBH



FEP Fahrzeugelektrik Pirna GmbH & Co.KG ist ein bedeutender europäischer Hersteller von Schaltelementen, Steckverbindungen und Kunststoffteilen für die Automobilindustrie mit einem Jahresumsatz von 100 Mio. Euro. Das Team der FEP entwickelt und fertigt auf Basis einer über 65-jährigen Erfahrung hochwertige Produkte, die bereits heute Anforderungen der Zukunft berücksichtigen und immer wieder Maßstäbe im Markt setzen. Die Erzeugnisse der FEP haben durch innovative Konstruktionen, höchste Qualitätsstandards und weit überdurchschnittliche Zuverlässigkeit zu der Marktführerschaft in verschiedenen Segmenten beigetragen. Als Forschungs- und Entwicklungslieferant steht FEP auch zur Lösung schwieriger und weit in die Zukunft reichender Problemstellungen zur Verfügung.

FEP hat sich für die Zukunft neue ehrgeizige Ziele gesetzt und wird in allen Segmenten stark wachsen. Mit dem hohen Bekanntheitsgrad werden eine weltweite Expansion und der Ausbau der Marktführerschaft konsequent weiter verfolgt.

Für unseren Standort Wolfsburg suchen wir zur Verstärkung der Abteilung Vertrieb ab sofort eine/n

Resident Key Account Manager/-in OEM

Ihr Aufgabengebiet:

- Leitung und Überwachung von Neuprojekten direkt beim Premium-OEM vor Ort
- Vorausschauende Koordination der Projektteams
- Erster kaufmännischer Ansprechpartner für den Kunden und die internen Schnittstellen
- Prozessoptimierung unter Berücksichtigung der Termin-, Qualitäts- und Kostenziele
- Aktive Teilnahme an kaufmännischen Besprechungen global ausgerichteter Entwicklungsprojekte beim Premiumhersteller
- Weiterentwicklung und den nachhaltigen Ausbau von bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Erarbeitung und Umsetzung ganzheitlicher, kundenspezifischer Vertriebsstrategien
- Entwicklung von kunden- und marktorientierten Konzepten
- Führung von Vertragsverhandlungen inkl. Preis- und Sortimentsgestaltung
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Planung, Durchführung und Kontrolle von VKF-Maßnahmen, Vertriebsplanung und Reporting
- Unternehmensrepräsentationen auf Fachtagungen und Messen
- Projektbezogene Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen sowie mit externen Partnern

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Ingenieurs- oder wirtschaftswissenschaftliches Studium (Universität, TH, FH) mit umfassendem technischem Verständnis und Berufserfahrungen als Key Account Manager, idealerweise im Umfeld der Automobilzulieferindustrie
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Gesamtverständnis
- weltweite Reisebereitschaft
- verhandlungssichere englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache wünschenswert
- analytisches Denkvermögen, Kreativität, Selbständigkeit und Kommunikationsbereitschaft sowie sicheres und freundliches Auftreten auch in belastungsintensiven Situationen

Wir bieten:

- interessante Aufgaben
- gutes Arbeitsumfeld
- attraktives Gehalt
- variable Arbeitszeit

Wenn Sie mit uns in eine neue berufliche Zukunft starten wollen, dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an stellen@fepz.de oder an die folgende Adresse:

FEP Fahrzeugelektrik Pirna GmbH & Co.KG, Personalabteilung, Hugo-Küttner-Straße 8, 01796 Pirna

Mit Fragen im Vorfeld können Sie sich gerne unter der Telefonnummer (03501) 514-202 an uns wenden.